



PROGRAMME DE FORMATION

Le dialogue compétitif

Durée : 1 jour

Objectifs :

- Connaître le cadre réglementaire de la procédure du dialogue compétitif ;
- Savoir mesurer l'intérêt d'y recourir en sachant identifier dans quel cas ce type de consultation est justifié
- Connaître les points de vigilance de ce type de procédure
- Savoir piloter les différentes phases du dialogue
- Maîtriser l'organisation et la mise en œuvre de cette procédure ;

Programme

Cadre réglementaire du dialogue compétitif

Les conditions pour recourir au dialogue compétitif

Les domaines réservés de la procédure de dialogue compétitif :

- Fournitures et services
- Prestations intellectuelles
- Technologie de l'information et de la communication
- Matériels industriels

Le déroulement de la procédure

- Identifier les règles spécifiques au dialogue compétitif : publicité, délais, élaboration des documents, déroulement du dialogue et présentation de l'offre finale
- Ajustement de la définition des besoins, définition de la solution au regard des besoins : coût, qualité, délai, garantie...
- La rédaction des pièces de marché adaptées : avis de publicité, cahier des charges, programme fonctionnel, règlement de consultation, documents de la procédure...
- Organiser les rencontres et discussion avec les candidats

La gestion du dialogue

- Les sujets à aborder
- Le phasage et le non-phasage de la procédure
- La garantie de l'égalité des candidats, le secret des affaires, la propriété intellectuelle et la transparence
- La gestion des échanges entre l'administration et les candidats
- Optimisation des coûts

Cas pratique en alternance avec la théorie

- Préparation et déroulement du dialogue compétitif
- Elaboration d'une consultation
- Mise en situation de dialogue